

Négocier avec efficacité, niveau 1

réf : NEO

Les formations « Full Learning » permettent de préparer et d'approfondir les formations présentielles grâce à des modules e-learning, de façon autonome et interactive.



Ces cours e-learning sont composés de plusieurs types de modules :



- Les **'sessions'** : des modules structurés en courtes unités, de 30 à 45 minutes chacune. Les contenus sont interactifs, avec du son et de la vidéo
- Les **'Essentials'** : fiches de synthèse, présentant l'essentiel de ce que vous devez retenir de chaque thème
- Les **'Action Tips'** : fiches outils, pour vous aider à mettre en pratique dans votre activité au quotidien les contenus que vous aurez consultés.
- Les **'VideoCast'*** : des experts témoignent de leurs expériences et fournissent des conseils pour la mise en pratique.

* En anglais sous-titré en français

Détail des modules	
Session	Préparer une communication convaincante
Formation présentielle 2 jours	
Essential	Déterminez votre style de négociation
Session	Sortir de la négociation marchandage
Essential	Sortir de la négociation marchandage
Session	Comprendre la méthode des gains mutuels
Essential	Comprendre la méthode des gains mutuels
Session	Préserver un bon relationnel en négociation
ActionTip	Gérer le relationnel en négociation