

Opleiding : Generatieve AI voor inkoop: raadplegingen, analyses en onderhandelingen optimaliseren

Betrouwbare inkoopresultaten produceren met generatieve AI

Praktijkcursus - 2d - 14u00 - Ref. AHD

Prijs : 1360 € V.B.

NEW

Hoe kan generatieve AI worden toegepast op inkoopprocessen om de productiviteit en inkoopprestaties te verbeteren? Hoe kunt u binnen een veilig en compliant kader specificaties structureren, leveranciersraadplegingen (RFP/RFQ) opstellen, offertes analyseren met behulp van multicriteria-grids of onderhandelingen voorbereiden met behulp van AI? In deze operationele training worden bijdragen, demonstraties en begeleide workshops afgewisseld, zodat u uw aanpak kunt structureren en prompts kunt opstellen die u kunt hergebruiken in uw inkoopactiviteiten.

Pedagogische doelstellingen

Aan het einde van de training is de deelnemer in staat om:

- ✓ De beste promptingpraktijken toepassen op inkoop
- ✓ Specificaties structureren en overleggen met de IA
- ✓ De reacties van leveranciers analyseren met behulp van een grid met meerdere criteria
- ✓ Risico's, CSR-criteria en eliminatieregels beoordelen met AI
- ✓ Geautomatiseerde marktinformatie en bruikbare marktoverzichten maken
- ✓ Onderhandelingsstrategieën voorbereiden en testen met een AI-assistent

Doelgroep

Inkopers, inkoopmanagers, categoriemanagers, leveranciers, inkoopmanagers, SRM en belangrijke beïnvloeders die AI willen integreren in hun dagelijkse praktijk.

DEELNEMERS

Inkopers, inkoopmanagers, categoriemanagers, leveranciers, inkoopmanagers, SRM en belangrijke beïnvloeders die AI willen integreren in hun dagelijkse praktijk.

VOORAFGAANDE VEREISTEN

De grondbeginselen van het inkoopvak onder de knie krijgen

VAARDIGHEDEN VAN DE CURSUSLEIDER

De deskundigen die de cursus leiden zijn specialisten op het betreffende vakgebied. Zij werden geselecteerd door onze pedagogische teams zowel om hun vakken als hun pedagogische vaardigheden voor elke cursus die zij geven. Zij hebben minstens vijf tot tien jaar ervaring in hun vakgebied en oefenen of oefenden verantwoordelijke bedrijfsfuncties uit.

BEOORDELINGSMODALITEITEN

De cursusleider beoordeelt de pedagogische vooruitgang van de deelnemer gedurende de gehele cursus aan de hand van meerkeuzevragen, praktijksituaties, praktische opdrachten, ...

De deelnemer legt ook van tevoren en naderhand een test af ter bevestiging van de verworven kennis.

Voorafgaande vereisten

De grondbeginselen van het inkoopvak onder de knie krijgen

Praktische modaliteiten

Praktisch werk

Elke deelnemer produceert een toolbox: geleidelijke opbouw van een bibliotheek met prompts en een checklist voor beveiliging/vertrouwelijkheid/anti-hallucinatie.

Leer methodes

Gestructureerde bijdragen en bedrijfsdemonstraties, casestudies over verschillende inkoopfamilies en begeleide workshops met deliverables.

Opleidingsprogramma

1 Inzicht in de grondbeginselen van generatieve AI voor inkoop

- Identificeren hoe generatieve AI werkt en wat de beperkingen ervan zijn
- De regels van effectief vragen toepassen in een inkoopcontext
- De risico's van fouten, vertekeningen en hallucinaties analyseren
- Voldoen aan ethische, RGPD- en vertrouwelijkheidskaders

2 Structureren van de behoeftestelling en specificaties met AI

- Een interne behoefte omzetten in een complete, bruikbare briefing
- Gestructureerde, conforme specificaties maken
- Integratie van beperkingen, risico's, SLA's en CSR-vereisten
- Deliverables produceren die onmiddellijk hergebruikt kunnen worden

3 Opstellen van een leveranciersraadpleging (RFP/RFQ) met hulp van AI

- Een duidelijke, gestandaardiseerde RFP/RFQ genereren
- De verwachtingen en vereiste bewijsstukken definiëren
- Eliminatieregels en verplichte criteria toepassen
- Leveranciersuitwisselingen harmoniseren met behulp van sjablonen

4 Het bouwen en gebruiken van een multi-criteria evaluatierooster

- Maak een scoringsmatrix: kosten, TCO, risico, prestaties
- AI gebruiken om reacties van leveranciers te analyseren
- Objectief beoordelen of aan de vereisten wordt voldaan
- Resultaten samenvatten voor interne besluitvorming

5 Een geautomatiseerd, bruikbaar inkoopinformatiesysteem opzetten

- Bepaal controlecriteria: prijs, capaciteit, incidenten, naleving, enz.
- Selecteer betrouwbare bronnen en relevante waarschuwingen
- Maak periodieke samenvattingen klaar om te delen
- De betrouwbaarheid en traceerbaarheid van informatie beoordelen

6 Een onderhandeling voorbereiden en simuleren met behulp van AI

- Een onderhandelingsstrategie en argumenten structureren
- Creëer realistische leveranciersscenario's en bezwaren
- Test je antwoorden met AI als sparringpartner
- Je houding en concessies aanpassen

PEDAGOGISCHE EN TECHNISCHE MIDDELEN

- De gebruikte pedagogische middelen en cursusmethoden zijn voornamelijk: audiovisuele hulpmiddelen, documentatie en cursusmateriaal, praktische oefeningen en correcties van de oefeningen voor praktijkstages, casestudies of reële voorbeelden voor de seminars.
- Na afloop van de stages of seminars verstrekt ORSYS de deelnemers een evaluatievragenlijst over de cursus die vervolgens door onze pedagogische teams wordt geanalyseerd.
- Na afloop van de cursus wordt een presentielijst per halve dag verstrekt, evenals een verklaring van de afronding van de cursus indien de stagiair alle sessies heeft bijgewoond.

TOEGANGSMODALITEITEN EN TERMIJNEN

De inschrijving dient 24 uur voor aanvang van de cursus plaatsgevonden te hebben.

TOEGANKELIJKHEID VOOR MINDERVALIDEN

Is voor u speciale toegankelijkheid vereist? Neem contact op met mevr. FOSSE, contactpersoon voor mindervaliden, via het adres psh-accueil@ORSYS.fr om uw verzoek en de haalbaarheid daarvan zo goed mogelijk te bestuderen.

Data en plaats

KLAS OP AFSTAND

2026 : 15 juni, 17 sep., 23 nov., 7 dec.

PARIS LA DÉFENSE

2026 : 8 juni, 10 sep., 30 nov.