

Opleiding : Onderhandelen over en opstellen van een commercieel contract

Praktijkcursus - 2d - 14u00 - Ref. CCC

Prijs : 1360 € V.B.

★★★★☆ 4,7 / 5

Dankzij een gedetailleerde en diepgaande studie van de clausules van commerciële contracten (doel, voorwaarden, garanties, verplichtingen, overdracht, beperking van aansprakelijkheid, enz. Je leert ook over de juridische aspecten van niet-nakoming en mededingingsrecht.

Pedagogische doelstellingen

Aan het einde van de training is de deelnemer in staat om:

- ✓ Kennis van wetgeving en jurisprudentie over commerciële contracten
- ✓ Analyse van de reikwijdte van wederzijdse verplichtingen
- ✓ De essentiële clausules van een contract analyseren
- ✓ Een commercieel contract opstellen

Doelgroep

Verkoop- en marketingmanagers, vertegenwoordigers, juridisch medewerkers.

Voorafgaande vereisten

Geen speciale kennis vereist.

Opleidingsprogramma

1 Het commerciële contract

- Het contract, het recht van de partijen.
- De rechtsregels die moeten worden nageleefd.
- Bepalen wanneer het contract tot stand komt.
- Wijziging van contractuele verplichtingen.
- Beloftes om te verkopen.
- Adviesplicht van de verkoper.

Oefening

Analyse van een casus over contractvorming.

DEELNEMERS

Verkoop- en marketingmanagers, vertegenwoordigers, juridisch medewerkers.

VOORAFGAANDE VEREISTEN

Geen speciale kennis vereist.

VAARDIGHEDEN VAN DE CURSUSLEIDER

De deskundigen die de cursus leiden zijn specialisten op het betreffende vakgebied. Zij werden geselecteerd door onze pedagogische teams zowel om hun vak kennis als hun pedagogische vaardigheden voor elke cursus die zij geven. Zij hebben minstens vijf tot tien jaar ervaring in hun vakgebied en oefenen of oefenden verantwoordelijke bedrijfsfuncties uit.

BEOORDELINGSMODALITEITEN

De cursusleider beoordeelt de pedagogische vooruitgang van de deelnemer gedurende de gehele cursus aan de hand van meerkeuzevragen, praktijksituaties, praktische opdrachten, ...
De deelnemer legt ook van tevoren en naderhand een test af ter bevestiging van de verworven kennis.

2 De reikwijdte van wederzijdse verplichtingen

- Verplichting van middelen of resultaten.
- Specificaties.

Oefening

Analyse van de reikwijdte van wederzijdse verplichtingen aan de hand van jurisprudentie

3 De essentiële clauses van het contract

- Het doel van het contract. De contractuele documenten. De taal van het contract.
- De ingangsdatum en duur. De voorwaarden voor verlenging van het contract.
- Prijs en voorwaarden voor prijsherziening. Betalingsvoorwaarden, levertijden en plaats van levering.
- Overdracht van eigendom en risico's.
- Beperking van aansprakelijkheid, overmacht.
- Geschillenbeslechting en sancties. Verplichting tot vertrouwelijkheid.
- De mogelijkheid om het contract uit te besteden.
- Clausules ter bescherming van intellectueel eigendom.

Oefening

Praktische casestudy om de clauses van een commercieel contract te analyseren.

4 Contractbreuk beheren

- Opschorting van de nakoming van haar verplichtingen.
- Beëindiging van het contract.
- Beëindiging van het contract.
- Straffen.

Oefening

Groepsdiscussie en gedachtewisseling over contractbreuk.

5 De essentiële elementen van het mededingingsrecht

- Verplichting tot prijstransparantie.
- Discriminerende praktijken.
- Oneerlijke beëindiging van commerciële relaties.

Oefening

Praktische casestudies in het mededingingsrecht.

PEDAGOGISCHE EN TECHNISCHE MIDDELEN

- De gebruikte pedagogische middelen en cursusmethoden zijn voornamelijk: audiovisuele hulpmiddelen, documentatie en cursusmateriaal, praktische oefeningen en correcties van de oefeningen voor praktijkstages, casestudies of reële voorbeelden voor de seminars.
- Na afloop van de stages of seminars verstrekt ORSYS de deelnemers een evaluatievragenlijst over de cursus die vervolgens door onze pedagogische teams wordt geanalyseerd.
- Na afloop van de cursus wordt een presentielijst per halve dag verstrekt, evenals een verklaring van de afronding van de cursus indien de stagiair alle sessies heeft bijgewoond.

TOEGANGSMODALITEITEN EN TERMIJNEN

De inschrijving dient 24 uur voor aanvang van de cursus plaatsgevonden te hebben.

TOEGANKELIJKHEID VOOR MINDERVALIDEN

Is voor u speciale toegankelijkheid vereist? Neem contact op met mevr. FOSSE, contactpersoon voor mindervaliden, via het adres psh-accueil@ORSYS.fr om uw verzoek en de haalbaarheid daarvan zo goed mogelijk te bestuderen.

Data en plaats

KLAS OP AFSTAND

2026 : 2 apr., 18 mei, 1 okt., 17 dec.

PARIS LA DÉFENSE

2026 : 18 mei, 1 okt., 17 dec.