

# Google Analytics 4, suivre et améliorer ses performances e-commerce

Cours Pratique de 1 jour - 7h Réf : ECG - Prix 2025 : 870 HT

Le prix pour les dates de sessions 2026 pourra être révisé

Cette formation vise à vous doter des compétences nécessaires pour analyser et optimiser les performances d'un site e-commerce grâce à Google Analytics 4 (GA4). Vous apprendrez à configurer le suivi e-commerce, à interpréter les rapports dédiés à l'identification des points d'amélioration du parcours client et à mettre en place des actions concrètes pour augmenter les conversions et le chiffre d'affaires. Elle mettra également l'accent sur l'utilisation des événements personnalisés et des audiences pour un suivi plus fin et une meilleure personnalisation de l'expérience utilisateur.

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de la formation l'apprenant sera en mesure de :

Connaître les métriques clés du e-commerce disponibles dans GA4

Appliquer la configuration du suivi e-commerce dans GA4

Analyser les données des rapports e-commerce de GA4

Évaluer l'impact des actions mises en place sur les performances e-commerce

Créer un tableau de bord personnalisé dans GA4

#### TRAVAUX PRATIQUES

Apports théoriques, échanges de bonnes pratiques et travaux pratiques

#### **PARTICIPANTS**

Responsables marketing, analystes web, chefs de projet web ou toute personne souhaitant optimiser les performances de son site ecommerce

#### **PRÉREQUIS**

Connaissance de base d'un site

#### COMPÉTENCES DU **FORMATEUR**

Les experts qui animent la formation sont des spécialistes des matières abordées. Ils ont été validés par nos équipes pédagogiques tant sur le plan des connaissances métiers que sur celui de la pédagogie, et ce pour chaque cours qu'ils enseignent. Ils ont au minimum cinq à dix années d'expérience dans leur domaine et occupent ou ont occupé des postes à responsabilité en entreprise.

#### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Le formateur évalue la progression pédagogique du participant tout au long de la formation au moyen de QCM, mises en situation, travaux pratiques..

Le participant complète également un test de positionnement en amont et en aval pour valider les compétences acquises

#### MOYENS PÉDAGOGIQUES **ET TECHNIQUES**

- · Les moyens pédagogiques et les méthodes d'enseignement utilisés sont principalement : aides audiovisuelles, documentation et support de cours, exercices pratiques d'application et corrigés des exercices pour les stages pratiques, études de cas ou présentation de cas réels pour les séminaires de formation.
- · À l'issue de chaque stage ou séminaire, ORSYS fournit aux participants un questionnaire d'évaluation du cours qui est ensuite analysé par nos équipes pédagogiques
- Une feuille d'émargement par demi-iournée de présence est fournie en fin de formation ainsi qu'une attestation de fin de formation si le stagiaire a bien assisté à la totalité de la session.

#### MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

L'inscription doit être finalisée 24 heures avant le début de la formation.

#### ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES HANDICAPÉES

Pour toute question ou besoin relatif à l'accessibilité, vous pouvez joindre notre équipe PSH par e-mail à l'adresse psh-accueil@orsys.fr.

## LE PROGRAMME

dernière mise à jour : 02/2025

### 1) Collecter ses données e-commerce

- Les fondamentaux de GA4 : événements, sessions, utilisateurs et engagements
- L'implémentation des données e-commerce (implémentation spécifique, GTM, extensions propriétaires des CMS...)
- Le panorama des données e-commerce GA4 : suivi des ventes, des parcours par produits, des listes, des promotions...

Travaux pratiques : Configuration des événements standards pour suivre les étapes du parcours utilisateur. Créer des indicateurs personnalisés

### 2) Bien analyser ses données e-commerce

- Les rapports personnalisés pour le suivi des KPI e-commerce
- La présentation des options de personnalisation
- Les tunnels de conversion sur mesure : définition des parcours clients
- Les analyses avancées : chemins courants, écarts notables, explorations de cohortes... Travaux pratiques : Créer des segments avancés d'utilisateurs et de nouvelles audiences pour vos campagnes.



## **LES DATES**

CLASSE À DISTANCE

2025 : 05 nov.

PARIS 2025 : 12 nov.

2026 : 27 mars, 26 juin, 09 oct.,

18 déc.

2026 : 20 mars, 19 juin, 02 oct.,

11 déc.